**Практична робота**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№****з/п** | **Перелік практичних занять** | **Кіль-кість****годин** |
|  | Ознайомлення з основними видами договорів, що укладаються між суб’єктами комерційної діяльності.  | **2** |
|  | Ознайомлення із основними каналами закупівлі товарів.Ознайомлення із державними закупівлями та оформленням тендерної документації на закупівлю продукції.  | **2** |
|  | Визначення факторів впливу на постачання і зберігання матеріально-технічних ресурсів. Ознайомлення із формами товаропостачання, процесом приймання та організацією зберігання товарів на складі.Вивчення організації товаропостачання окремих магазинів та підприємств регіону | **2** |
| **4** | Ознайомлення з плануванням асортименту, обсягу продажу, ціни товару, аналізом ринкового середовища та рекламної діяльності. | **2** |
| **5** | Визначення оптимальних каналів та форм збуту продукції. Складання алгоритму дій із продажу товарів. Проведення ділових переговорів та укладання договорів. | **2** |
| **6** | Ознайомлення із методами та формами стимулювання продажу товарів. | **2** |
| **7** | Ознайомлення із діяльністю підприємства у сфері надання послуг, сервісного обслуговування. | **2** |
| **8** | Розрахунок товарних запасів, ознайомлення із наднормованими запасами та визначення шляхів їх ліквідації. | **2** |
| ***Всього годин*** | ***16*** |