

O Mordomo Injusto

TEXTO: Lucas 16: 1-13

VERSÍCULO-CHAVE: E o seu senhor lhe disse: Bem está, servo bom e fiel. Sobre o pouco foste fiel, sobre muito te colocarei; entra no gozo do teu senhor.- Mateus 25:21

INTRODUÇÃO

Jesus fez um relato de um homem que era mordomo de um senhor rico e influente. O mordomo tinha controle absoluto e completo sobre os bens de seu mestre. Ele foi acusado de desperdiçar os bens de seu mestre e, quando soube que seria chamado para relatar sua mordomia, começou a planejar como poderia prover seu futuro imediato. Seu plano era inteligente o suficiente para que até seu senhor elogiasse sua previsão. Jesus acrescentou que muitas vezes os filhos deste mundo são mais sábios do que os filhos da Luz (filhos de Deus). Eles gastam mais esforço para garantir seu futuro imediato do que alguns filhos da Luz gastam para prover seu futuro eterno.

PERGUNTAS

1. Qual foi o método que o mordomo usou para ganhar favores com os devedores de seu senhor?

2. O senhor mencionado nesta parábola é o proprietário de uma propriedade terrena, não o Senhor do Céu. O Senhor reconheceu que, embora o mordomo não tivesse sido fiel na administração de seus bens, ele agiu sabiamente em seu favor. Faça um paralelo entre as ações do mordomo e as ações das pessoas do mundo em nossos dias.

3. As pessoas mundanas costumam aproveitar as oportunidades presentes. Os filhos da luz têm vantagens espirituais e eternas prometidas a eles, mas às vezes são aparentemente indiferentes e lentos para tomar ações positivas. Por que Jesus enfatizou repetidamente que os valores espirituais são mais importantes que as recompensas terrenas?

4. Preencha as lacunas: "Aquele que é fiel naquilo que é _____ também é fiel em _____". Isso é verdade tanto no sentido físico quanto no espiritual? Dar exemplos. Ver Lucas 19: 17-19.

5. Na sua opinião, quais são as verdadeiras riquezas?

6. Dê o significado do versículo 12, usando suas próprias palavras.

7. De acordo com o versículo 13, a quantos senhores podemos servir? Por quê?
